

ОГЛАВЛЕНИЕ

Предисловие	5
Глава 1. Беспольные разговоры	7
Глава 2. Картина мира как субъективный образ реальности и ее значение в принятии решений	11
Глава 3. Встречный монолог	19
Глава 4. Задавить, запугать, обмануть.....	23
Глава 5. «Нет» — самый простой аргумент.....	26
Глава 6. Право сказать «нет»	29
Глава 7. Что на что меняем.....	31
Глава 8. Сравнительная ценность и эквивалентные шаги.....	33
Глава 9. Я — тебе, ты — мне	36
Глава 10. Переговоры без обмена.....	38
Глава 11. Все люди делают это	40
Глава 12. Некоторые делают это лучше.....	42
Глава 13. Обоприь или провалишья	45
Глава 14. Нормальные герои всегда идут в обход.....	52
Глава 15. Верить нельзя никому.....	58
Глава 16. Социальный маскарад.....	61

Оглавление

Глава 17. Анализ ситуации	64
Глава 18. Мужик сказал — никто не понял	72
Глава 19. При чем здесь древние греки	75
Глава 20. Структура вместо сценария	79
Глава 21. Раз словечко, два словечко — будет лесенка	83
Глава 22. Подробнее про захват	89
Глава 23. Идем глубже	92
Глава 24. Система наведения	94
Глава 25. Шкала выгоды	96
Глава 26. Двенадцать стульев	100
Глава 27. Дайте мне точку зрения	105
Глава 28. НЕ настроен на конструктив	107
Глава 29. Баба-яга против	110
Глава 30. Ну вот и договорились	114
Глава 31. Абсолютное решение	117
Об авторе	121
Благодарности	123
Список литературы	124